參展新手必上！國內外行銷規劃及參展技巧實務（假日班）

「參展」是企業開發市場與拓展業務的重要管道，也是快速聚集目標群的行銷機會。但是，展覽會場中有些攤位客戶絡繹不絕，有些攤位卻始終冷冷清清！**根據調查指出，五成以上參展廠商並沒有對參展設定目標或是規劃參展策略，在未作充足準備的情況下，往往無法締造亮眼績效，造成期望與參展實際效益有極大的落差**，外貿協會台中辦事處舉辦此一培訓班，**幫助要以國際商展的拓展外銷的業者，從準備對的產品、選對展開始，至展前準備、展中行銷、展後追蹤、參展人員技巧**等，均有實戰經驗的分享，適合從事人員及有意願進入此行業的人，增加展場拓銷實力，**請踴躍報名參加，機會難得！**

課程大綱 ：

一、適銷產品大改造	**六、增加展覽綜效秘笈：展前、展中、展後之行銷技巧**
二、參展人員塑造集訓	**七、參展人員之接待技巧秘笈**
三、國際商展覽分類與增加參展效益	**八、展場接待問題解析與應對**
四、國際商展之選擇：各地區及展覽別分析	**九、如何跟外國客戶打交道:食在重要之社交禮儀**
五、參加國際展覽之規劃：攤位裝潢、廣告、各階段時程進度規劃	**十、展覽行銷實際演練**

主辦單位：外貿協會台中辦事處
時間:106 年 10 月 28 日~106 年 11 月 25 日，每週六 09:30~16：30，課程總計 30 小時
地點:台中市英才路 260 號外貿協會台中辦事處 4 樓會議室
費用:NT$ 8,000元(含學費、稅、講義)**106/10/26前報名繳費者，可享八折$6400元，揪團含2人可再享九折優惠！**
師資說明：李淑茹老師(揚格外貿顧問工作室負責人、著有「國貿實務精華」、「國際商展完全手冊」等著作)。

----------歡迎參加----------報名表----------

106/10/28-11/25(每週六)「國內外行銷規劃及參展技巧實務」報名表

洽詢電話： 04-22035933 轉 32 尹小姐 Fax：(04)22032899 或 e-mail:yinyu@taitra.org.tw

公司名稱	(非公司派訓可不填)	統一編號	(非公司派訓可不填)		
地　址		電話		傳真	
參加者姓名		參加者姓名			
E-mail		E-Mail			
繳費優惠 10/26 前	☐ 8 折優惠 6,400 元　☐ (含 2 人)再享 9 折優惠 5,760*____人=_____元				
繳費方式 請事先繳費 現場繳費 恕不優惠	❑ 郵政劃撥（帳號：22182791，戶名：中華民國對外貿易發展協會台中辦事處） ❑ 即期支票/匯票(抬頭：財團法人中華民國對外貿易發展協會，掛號郵寄至: 40442 台中市北區英才路 260 號 1-4 樓外貿協會台中辦事處 尹小姐收) ❑ 信用卡付款： 卡別: ❑ Visa　❑ Master ❑ JCB 金額: _____ 卡號: _____ 有效日期:（月/年）_____ 持卡人簽名 ： _____				

★ **本資料僅依法用於提供貿易推廣服務,同意請簽名:**_____
★ 外貿協會台中辦事處網址: http://taichung.taiwantrade.com.tw/index.jsp

備註:1.本課程招生滿 15 人開課，未達開課人數時，將以即期支票退款，不便之處尚請見諒。
2.若因其它不可抗力因素，本協會保有臨時調延講座的權益。
3.本協會保留接受報名與否之權力。4.本活動非經本處同意，不得錄音、錄影。
5.如已繳費但無法來上課，請於開課前3天通知，因故未能到課，恕不辦理退費，名額可由他人替代。6.績優廠商及中堅企業課程另有優惠，請洽承辦人。